

Comment donner des Gallécos à vos clients ?

Voici comment considérer cette opération au niveau comptabilité.

Cas développé : de l'entreprise vers un particulier

Facture émise avec prix en euros

- Vente de tel produit
- Prix 100 euros
- TTC TVA 19,6

Payé 100 en Euros -

La remise se fait « Hors facture » (si elle figure sur le document, elle doit apparaître sous la ligne « montant à payer »). Ceci pour qu'il y ait paiement effectif de 100 euros.

En effet, la distribution de Galléco correspond à une remise en « différé ». Le client verse la totalité de la somme, et obtient un « avoir ». Pour le prestataire, si on compare la distribution de Galléco à une remise « classique », on parle d'une avance de trésorerie.

- « Remise commerciale sous forme de crédit pour achat, net de taxes » de 20 Euros proposée en Galléco– (« contre l'achat du produit X valant 100 euros, je vous propose un avoir de 20 euros à utiliser dans ce magasin ou dans tout magasin de réseau Galléco»)

- Remise «net de taxes » pour résoudre la question de la TVA sur la remise accordée (cf notes point 3)

Exemple

Compte	Libellé	D	C
70	Vente de marchandise En réalité Cpte 70 Vente = 80,4 Cpte 44 TVA = 19,6		100
51	Banque	100	
709	Remise commerciale Dont Cpte 709 RRR = 16,72 Cpte 44 TVA = 3,28	20	
54 ou 5X ou 51X	Régie d'avance Ou Compte SOL.		20